

Sales Manager Engineering Services (m/w/d)

**Fachbereich**

Software & Systems, Safety & Security

**Standort(e)**

Brunswick

**Karrierelevel**

Professional/Experienced

**Vertragsart**

Full-time employee

Technology To Trust

Als Tochter der DB Engineering & Consulting sind wir Teil von einem der größten Ingenieurdienstleister Deutschlands und gehören zur international agierenden DB E.C.O. Group. Mit unseren modernen und wissensbasierten Teams sind wir Technologiepartner namhafter Unternehmen aus dem Mobilitäts- sowie Industriesektor.

Sicherheit steht bei uns an erster Stelle - ob im Zug, im Auto oder bei der Bedienung von Maschinen. Unsere Teams widmen sich demnach nicht nur der Cyber Security oder der Industrial und Functional Safety, sie sind auch für die Entwicklung, Implementierung und das Testing sicherheitsrelevanter Software und Systeme zuständig. Du interessierst Dich für diese Themen, bist zudem ein Kommunikationstalent und Deine Leidenschaft liegt im Aufbau und der Pflege verschiedener Netzwerke und Beziehungen?

Dann starte jetzt durch und unterstütze unser Team am Standort in Braunschweig!

Was Du bei uns machst

Vertrieb: Identifikation, Beobachtung und Umsetzung aktueller und zukünftiger für den Bereich relevanten Geschäftsfelder – in Zusammenarbeit mit den Direktoren und Teamleads

Projektmanagement: Verantwortung für die Erreichung der gesetzten KPI für den Bereich

Kundenorientierung: Neukundengewinnung, Entwicklung und Betreuung von neuen Kunden und Bestandskunden

Angebotserstellung: Erstellung von freigabefähigen Angeboten unter Einbeziehung relevanter Schnittstellen

Angebotsfreigabe: Freigabe von Angeboten gemäß ESE-Unterschriftenberechtigung

Führungsverantwortung: Fachliche und dispositive Weisungsbefugnis gegenüber den zugeordneten Teammitgliedern innerhalb der jeweiligen Projekte

Projektabschluss: Verantwortung für die Abwicklung und das Berichtswesen der zugeordneten Projekte gemäß geltender ESE-Prozesse

Wann Du zu uns passt

Erfahrung: Mehrjährige Berufserfahrung sowie idealerweise mehrjährige Erfahrung im IT- und Engineering-Dienstleistungsbereich

Know-How: Gute Kenntnisse im Projektmanagement sowie in den fachlichen Randbedingungen der (Kunden-)Geschäftsfelder

Stärken: Ausgeprägte Leistungs- und Erfolgsorientierung sowie unternehmerisches Denken mit dem Ziel, Unternehmenswachstum zu generieren

Softskills: Überdurchschnittliche Kommunikationsfähigkeit, hohe soziale Kompetenz, schnelle Auffassungsgabe, analytisches und strukturiertes Denkvermögen sowie Führungsqualitäten

Sprachkenntnisse: Fließende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse

Das erwartet Dich bei uns



30 Tage Urlaub

Individuelle Weiterbildung in der ESE-Academy sowie Förderung Deiner Führungslaufbahn durch individuelle Entwicklungspläne

Work-Life-Balance und nach Absprache Mobile Working



Mitarbeiter- und Teamevents



Regelmäßige Feedbackgespräche sowie Support durch das Führungskräfte Netzwerk der ESE



Mentoring-Programm

Über die ESE GmbH



Als modernes, wissensbasiertes Unternehmen bedienen unsere Geschäftsfelder Zukunftsmärkte. Wir wissen, dass unser Team das wichtigste Gut ist, um gemeinsam Spitzenleistungen zu erreichen. Steig ein und werde Teil unserer Erfolgsgeschichte.



Dein Kontakt

Johanna Renneberg

+49 174 7436496

jobs@ese.de

www.ese.de/karriere